



知っ得!?スタートアップ企業情報

～ SHIMONOSEKI ADD-VENTURE SUMMIT をきっかけに生まれた
地域×スタートアップ企業の連携事例～

山口キャピタル株式会社

SHIMONOSEKI ADD-VENTURE SUMMIT 2023 「地域」×「スタートアップ」＝地域経済活性化



写真：株式会社ディー・エヌ・エー会長 南場智子氏、株式会社GO代表 三浦崇宏氏によるキーノートセッション

■ 2023年1月、下関の地で大規模スタートアップカンファレンスを開催

-WHAT IS SAS?

2023年1月、下関市で開催された地方創生サミット「SHIMONOSEKI ADD-VENTURE SUMMIT(通称:SAS)」。SASは、地域関係者(企業・行政機関・大学等)とスタートアップ関係者(スタートアップ企業・各分野の有識者)が一堂に会し、様々な切り口から地域の産業活性化の形を探っていく地方創生サミットです。

-SHIMONOSEKI ADD-VENTURE SUMMIT 2023

イベント当日は、特別ゲストによる「キーノートセッション」のほか、脱炭素、観光、DXなど6つのテーマでの「パネルディスカッション」、全国各地から集まったスタートアップ企業による「スタートアップピッチ」やスタートアップ企業と地域事業者の連携を目的とした「ミートアップ」も開催されました。来場者は800人を超え、地域企業や自治体とスタートアップ企業の盛んな交流・意見交換が行われ大盛況のうちにイベントは幕を閉じました。

SASをきっかけに生まれた 山口県内企業×スタートアップ連携事例

～ディープラーニング技術を組み合わせたプロダクトサービスを販売する ASTRONETS 社×
AI 外観検査ツールを提供する MENOU 社～



株式会社 ASTRONETS
代表取締役 CEO 植村 育夫 氏

今回は、SASにご参加頂きスタートアップ企業との連携を実現された ASTRONETS 社代表の植村様にお話をお伺いしました。

知っ得！スタートアップ企業情報

■ 会社概要



会社名：株式会社 ASTRONETS
所在地：山口県宇部市
事業内容：人工衛星データの収集、AI 解析と開発、ディープラーニング技術を組み合わせたプロダクトサービスの販売、ドローンの活用と映像データ解析の研究



会社名：株式会社 MENOU
所在地：東京都中央区
事業内容：AIを用いた外観検査システムの提供

■ MENOU社との出会いのきっかけはSAS…

どのようなきっかけで参加されたのでしょうか。

ちょうど新規事業開発にあたってパートナーとなる企業を探していたタイミングで山口フィナンシャルグループから SAS の案内を受け、参加したのがきっかけです。

■ 新規事業に取り組もうと思われた背景とは？

まず、ASTRONETS 社は常盤商会グループのグループ会社にあたります。常盤商会は IT ベンダーとして成長してきましたが、IT 業界も変化が目まぐるしく、顧客ニーズも変化していることを実感していました。この業界で生き

残っていくためには、会社に新しい血を入れ、常にお客様に新しい価値を提供できる企業であり続けなければいけないという「健全な危機感」を持っていました。

そのような危機感を抱えながら、「会社に新しい血を入れる」という考えで新規事業開発に取り組もうという中で衛星データ活用ビジネスを検討していました。この分野で自治体の実証事業に数年前から取り組んでおり、衛星データ活用を新規事業として本格的にスタートさせるため常盤商会と別会社である ASTRONETS 社を 2023 年 4 月に設立しました。



出典：ASTRONETS 社 HP より引用

■ MENOU 社との連携に至った背景についてお聞かせください。

ASTRONETS 社では衛星データを収集し、それらの画像データを AI で解析することで様々な分野にサービスとして提供するビジネスを展開していこうと考えています。ただ、自社の技術力だけでは十分ではなく、全て自社で賄うには時間がかかりすぎるのではと判断しました。そこで、AI 画像解析技術を有するパートナーとの共創を考えていました。

そのタイミングで下関にて行われたスタートアップカンファレンス「SAS」に参加し、MENOU 社に出会いました。

当日ピッチをされている MENOU 社を拝見し、「AI × 画像解析」というまさに我々がチャレンジしたい領域と合致していたこと、ソリューションの完成度、起業家の熱く素晴らしいピッチ

を拝見し、ビビッと来ました。イベント終了後すぐに MENOU 社を訪問し、経営陣の方とお話をする中で「確かな技術力」と「企業風土」に共感し、連携検討に至りました。

■ 具体的にはどのような連携をされるのでしょうか。

今回の連携による取り組み内容は、以下の2つを想定しています。

- ①販売代理店パートナー：MENOU 社の外観検査 AI 開発ツールの地場企業への販売
 - ②技術連携：MENOU 社の開発業務に自社エンジニアを投入することによる技術習得
- 常盤商会グループの持つ顧客ネットワークと MENOU 社が持つ技術力をかけ合わせ、Win-Win の体制を構築していきたいと考えています。

▼ MENOU 社が提供する外観検査 AI ツール



出典：PRTimes より引用

■ **スタートアップ企業との連携事例は貴社では
今回が初めてと伺いました。スタートアップ
企業との連携に対するハードルのようなもの
はなかったのでしょうか。**

「機動力」「スピード感」はスタートアップ企業ならではの思っており、もともとパートナー企業としては大企業というよりはスタートアップ企業と連携したいと考えていました。「良い技術」「良いサービス」を提供するのに、会社の規模や歴史は関係ないと思っています。企業の生存率を考えるとスタートアップ企業との連携はリスクが高いのではないかとされるかもしれませんが、リスクは許容しなければ新たな

価値は創出できないと考えています。そういった意味では、スタートアップ企業との連携に対するハードルは全くなかったです。

■ **今後のスタートアップ企業との連携について**

まずは、MENOU社との連携に注力していきたいと考えています。ただ、業界は常に変化し続けているので、新たな情報には常にアンテナを張りながら、スタートアップ企業に限らず連携できる企業があれば、お互いの強みをかけ合わせて新たな事業を作っていきたいと考えています。

問い合わせ先 /HP

株式会社 ASTRONETS
TEL : 0836-32-2383



株式会社 MENOU
TEL : 03-6262-2799



山口キャピタル株式会社
TEL : 082-236-0165

